

佐野短期大学シラバス2014

科目名 Course Name		開講年次	開講学期	曜日・時限
起業家教育Ⅱ Entrepreneur EducationⅡ		1年	後期	別途、時間割参照
単位数	授業の形態	授業の性格		履修上の制限
1単位	演習	選択		特になし
当該科目の理解を促すために受講しておくことが望まれる科目				
起業家教育Ⅰ、起業演習、経営学Ⅰ・Ⅱ、ビジネス実務総論Ⅰ・Ⅱ、ビジネス実務演習Ⅰ・Ⅱ、秘書学概論、ファイナンシャルプランナーⅠ・Ⅱ				
同時に履修しておくことが望まれる科目				
経営学Ⅱ、ビジネス実務総論Ⅱ、ビジネス実務演習Ⅱ、ファイナンシャルプランナーⅡ、秘書学概論				
担当者に関する情報				
氏名	研究室の場所	オフィスアワー		電話番号・メールアドレス
國分三郎	本館 2F	水曜日 12:10~13:00		授業中に指示します
授業の概要				
これ自体で完結する授業であるが、内容からして起業家教育Ⅰを履修していることが望ましい。起業家教育Ⅰで開発した商品を秋の文化祭(みかも祭)で販売し、その成果の分析が中心となる。その際、決算書の作成や利益の分配といった係数による振り返りが中心となる。その後、DVDの鑑賞や起業家の講演をとおして起業の理解を深める。				
授業の目標				
①起業家精神や起業家能力を育成して、現代社会におけるその必要性を説明できるようにする。 ②現金収支計算表や損益計算書を作成することができるようにする。				
授業の方法				
基本的には演習形式で行う。販売活動は実習方式で行う。				
学習の成果(学習成果)				
販売活動での顧客勧誘の大切さや企業活動における決算の重要性を理解して説明できる。				
授業のスケジュールと内容				
第1回目	はじめに(シラバスの説明、講義の狙いと進め方、成績評価の説明、受講の態度の説明)			
第2回目	ビジネスプランの確認			
第3回目	仕入れ先の決定と販売価格の決定、PR活動			
第4回目	商品の仕入れと販売戦略の策定			
第5回目	開店準備と店舗の設営(オフィスレイアウト、つり銭の準備、売上表の準備)			
第6回目	みかも祭での販売活動と振り返り			

第7回目	みかも祭での前日活動の反省を踏まえた販売活動		
第8回目	店舗の撤収と販売活動の総振り返り		
第9回目	現金収支の計算と管理		
第10回目	決算書の作成①(収支計算書)		
第11回目	決算書の作成②(貸借対照表、損益計算書)		
第12回目	経営活動の分析評価と総括的振り返り		
第13回目	利益の処分と起業家の講演会(テーマ:起業家の喜びといきがいについて)		
第14回目	授業全般に関する感想や課題に関するレポートの作成		
第15回目	まとめと授業の振り返り(授業の補足すべき内容の説明や受講者からの質問に答える)		
成績評価の方法と基準			
	評価の領域	割合	評価の基準
	授業参加態度	50%	最高水準(S)としては、無遅刻・無欠席・無早退。自分の役割上の責任を全うしながら他のメンバーを積極的に協力すること。
	レポート	40%	最高水準(S)としては組織全体の視点から自分が担当する職務の内容を客観的にとらえ、課題点や反省点を含めて記述すること。
	調査報告書		
	小テスト		
	試験		
	発表内容(態度含む)	10%	最高水準(S)としては、発表の内容が自分のキャリア形成におけるこの授業の意義について触れていること。
	その他		
教科書と参考図書			
教科書は使用しない。必要になった場合、そのつど資料を配布する。			
履修上の留意点・ルール			
欠席や遅刻、私語は慎むこと。無断欠席:5点減点。遅刻2回:5点減点。飲食物の持ち込み禁止。携帯はマナーモードにすること。第13回の起業家講演の際には、フォーマルな服装で受講すること。			